

Lorsque le notaire est mandaté pour vendre un bien de ses clients, l'honoraire de négociation est calculé de la façon suivante :

## **TARIF MAXIMUM - NEGOCIATION IMMOBILIERE**

| PALIERS - Prix de vente  | TARIF                              |
|--------------------------|------------------------------------|
| De 0 à 100.000 €         | 6% TTC du prix net vendeur         |
|                          | Avec un minimum de 3.500 € TTC     |
| De 100.000 € à 200.000 € | <b>4</b> %TTC du prix net vendeur  |
| Au-dessus de 200.000 €   | <b>3</b> % TTC du prix net vendeur |

EXEMPLE D'UN BIEN IMMOBILIER A VENDRE AU PRIX DE 300.000,00 € NET VENDEUR

<u>Premier palier</u>: 100.000,00 € à 6% = 6.000,00 € TTC

<u>Deuxième palier</u>: 100.000,00 € à 4% + 4.000,00 € TTC

<u>Troisième palier</u>: 100.000,00 € à 3% + 3.000,00 € TTC

\_\_\_\_\_

Soit un total d'honoraires de négociation dus par l'acquéreur = 13.000,00 € TTC

## **TARIF - ESTIMATION IMMOBILIERE**

| Types de bien | TARIF        |
|---------------|--------------|
| Appartement   | 250,00 € TTC |
| Maison        | 300,00 € TTC |
| Autres        | Sur devis    |

Cette prestation est offerte en cas de signature d'un mandat de vente avec l'étude LDVL NOTAIRES & ASSOCIES.